

<p>Описание вакансии</p> <p>Позиция – агент</p> <p>Статус – отдельное юридическое или физическое лицо.</p> <p>Направление - продажа индивидуальных технических решений и оборудования для экономии топлива на промышленных котлах и печах</p> <p>Территория продаж – Африка, Латинская Америка.</p>	<p>Vacancy description</p> <p>Position - agent</p> <p>Status - a separate legal entity or natural person.</p> <p>Direction - sale of individual technical solutions and equipment for saving heavy fuel in industrial boilers and furnaces</p> <p>Territory Sales - Africa, Latin America.</p>
<p>Наименование предприятия, расположение и визитка</p> <p>Частная исследовательская лаборатория по разработке технологий и производстве оборудования для экономии тяжелого топлива на промышленных котлах, печах и генераторах. ЧП Рубан А.В.</p> <p>Место расположения - Черкассы, Украина.</p> <p>Работает с 2007 года, на февраль 2016, 147 успешных проектов, в Украине, России, Казахстане, Сирии, Африке, Ямайке.</p> <p>Сертификаты – Морской регистр Украины, ЕС, IASC, Ростехнадзор.</p> <p>Доказанный интервал экономии топлива на промышленных котлах и печах 2.44-4.1% www.energy-saving-technology.com/ru/trqa_ru.html</p> <p>Общая презентация www.energy-saving-technology.com/documentation/trqa-univ-en-part-I.pdf</p> <p>Требования к агентам www.energy-saving-technology.com/ru/new-partner.html</p> <p>Алгоритм работы с клиентом www.energy-saving-technology.com/ru/trqa-docum-alq.html</p>	<p>Company name, location</p> <p>Private research laboratory for the development of technologies and production equipment for heavy fuel economy of industrial boilers, furnaces and generators. PE Ruban A.V.</p> <p>Location - Cherkassy, Ukraine.</p> <p>Works from 2007 to February 2016, 147 successful projects in Ukraine, Russia, Kazakhstan, Syria, Africa, Jamaica.</p> <p>Certificates - Marine Register of Ukraine, the EU, the IASC, Russian technical supervision. (Russian Standard)</p> <p>Proven interval fuel economy on industrial boilers and furnaces 2.44-4.1% www.energy-saving-technology.com/en/trqa_en.html</p> <p>General presentation www.energy-saving-technology.com/documentation/trqa-univ-en-part-I.pdf</p> <p>Requirements for agents www.energy-saving-technology.com/en/new-partner.html</p> <p>Algorithm works with a client www.energy-saving-technology.com/en/trqa-docum-alq-en.html</p>

<p>Коротко</p> <p>Мы ожидаем от агента, профессионального образования в области энергетики, исполнения нашего алгоритма работы (формализация, устранение технических ошибок, увеличение ответственности перед клиентом, дисциплина, минимизация рисков). А так же его профессиональных и человеческих связей в мире энергетики, авторитетом перед владельцами и руководителями котельных или электростанций.</p> <p>Мы научим агента особенностям нашего бизнеса, расскажем наши позитивные отличия и преимущества перед конкурентами, предоставим документы, опросные листы, фильмы - ответим на профессиональные вопросы.</p> <p>Если Вы имеете фирмы которые работают в области энергетики, мы дадим Вам способ дополнительного заработка - монтаж, сервис, надзор.</p> <p>Мы не требуем тратить на нас 24 часа в день. Реализуйте свой потенциал и заплатим Вам ваше вознаграждение гарантированно и сразу после окончания установки оборудования.</p> <p>Вы можете проводить все финансовые операции через счет Вашей фирмы. Все детали мы уточним потом.</p>	<p>Summary</p> <p>We expect from the agent, professional education in the field of energy performance of our algorithm works (formalization, the elimination of technical errors, increase accountability to client initially, discipline, risk minimization). As well as his professional and human relations in the energy world, reputation to the owners and managers of boilers and power plants.</p> <p>We will teach our agent characteristics of our business, we will tell our positive differences and advantages over competitors, provide documents, data sheets, films - to answer professional questions.</p> <p>If you have a company working in the field of energy, we will give you a way to make extra money - installation, maintenance, maintenance.</p> <p>We do not require you to spend 24 hours a day. Realize your potential and you pay your fee and guaranteed immediately after installation.</p> <p>You can carry out all financial transactions through the account of your company. All items will be specified later.</p>
<p>Что Вы будете делать ?</p> <p>Мы оцениваем Вашу квалификацию или Ваш успех, в количестве контрактах в квартал.</p> <p>Мы верим в то, что вы сможете конвертировать свой авторитет или свою энергию в контракт между нами и вашим клиентом.</p> <p>Вы можете оценить наш технический уровень самостоятельно, смотрите наше стандартное предложение для котельной предприятия, электростанции или нефтебазы.</p>	<p>What you'll be doing:</p> <p>We appreciate your skills or your success in quantity of contracts in the quarter.</p> <p>We believe that you can convert your credibility or your energy in the contract between us and your customer.</p> <p>You can evaluate the technical level of our own, see our standard offer for boiler companies, power plants and tank farms.</p>

www.energy-saving-technology.com/documentation/boiler_standart_offer_ru.pdf	www.energy-saving-technology.com/documentation/boiler_standart_offer_en_l.pdf
<p>Идеальный кандидат</p> <p>Идеальный кандидат:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Минимум 5 лет соответствующего опыта. • Минимальные 3 года непосредственного опыта управления или преподавания в Университете . • образование в области энергии и / или коммунальных услуг, таких как охрана окружающей / энергетической политики, экологического планирования, проектирования, государственной политики, науки об окружающей среде, или технологических инноваций. • Предыдущий опыт работы с или в пределах государственных учреждений предпочтительным. • Опыт управления проектами. • И предпринимательская природа и готовность развивать и передать новые проекты и концепции. <ul style="list-style-type: none"> • Сильные организационные и навыки планирования. • Сильные устные и письменные коммуникативные навыки. • Связи в электроэнергетическом секторе , транспорте, энергоэффективность и / или распределенной генерации. <p>Все квалифицированные кандидаты, будут анализироваться, независимо от расы, цвета кожи, религии, пола, гендерной идентичности или выражения, сексуальной ориентации, национального происхождения, генетики, инвалидности, возраста или статуса ветерана.</p> <p>Порядок применения: Пожалуйста, пришлите резюме и сопроводительное письмо по электронной почте 5183898@ukr.net</p> <p>Выбранные кандидаты получат дополнительные вопросы и затем наше письменное решение.</p> <p>В случае положительного решения мы вышлем Вам наш стандартный контракт на поставку и Вы имеете испытательный период в течении 3 месяца.</p>	<p>The ideal candidate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Minimum 5 years of relevant experience required. • Minimum 3 years of direct management experience or teaching at the University of. • Required education in the field of energy, such as environmental/energy policy, environmental planning, engineering, public policy, environmental science, or technological innovation. • Prior experience working with or within public agencies preferred. • Project Management experience. • An entrepreneurial nature and willingness to develop and pitch new projects and concepts. • Strong organizational and planning skills. • Strong oral and written communication skills. • Links in the energy sector, transportation, energy efficiency, and/or distributed generation. <p>All qualified applicants will be analyzed without regard to race, color, religion, gender, gender identity or expression, sexual orientation, national origin, genetics, disability, age, or veteran status.</p> <p>Application Procedure: Please send a resume and cover letter via e-mail to 5183898@ukr.net</p> <p>Selected candidates will receive some additional questions and then our written decision.</p> <p>In the case of a positive decision, we will send our standard contract for customer and You have the trial period for 3 months.</p>

<p>За это время кандидат должен предоставить не менее одного клиента, который подпишет с нами контракт. По окончании первого контракта, мы подпишем постоянный контракт с агентом на срок 1-2 года.</p> <p>Оплата комиссионных – на счет Вашей фирмы или наличными... На этот момент в Украине – маленькие налоги ...</p> <p>Но никакой оплаты агентам вперед. Мы ищем агентов, которые уверены в своих силах. Никаких бесплатных установок " посмотреть бесплатно и потом может заплатим... ".</p>	<p>During this time, the applicant must provide at least one customer, who will sign a contract with us. At the end our first contract, we will sign a permanent contract with the agent for a period of 1-2 years.</p> <p>Payment commission - to the account of your company or cash ... At this point in Ukraine - small taxes ...</p> <p>But no advance payment to agents. We are looking for agents who are confident in their abilities. No free installations "watch for free and then may be pay ... ".</p>
<p>В чем наша главная проблема и почему мы ищем влиятельных агентов, которые имеют друзей в руководстве частного и государственного сектора ?</p> <p>мы имеем уникальное оборудование, которое имеет большой ресурс работы, хороший эффект в течение всего ресурса, которое опробовано много лет и надежно работает на мазутах плохого качества в России, Украине, Сирии, Казахстана... но наше оборудование малоизвестно в Вашем регионе и у нас нет влиятельных рекомендателей.</p>	<p>What is our main problem and why we are looking for powerful agents who have friends in the leadership of the private and government sectors?</p> <p>we have the unique equipment that has a long service life, good effect throughout the resource, which is tested for many years and works reliably with poor quality black oil in Russia, Ukraine, Syria, Kazakhstan ... but our equipment is not well-known in Africa or Latin America and we have no powerful recommenders there.</p>
<p>Прошу отметить - мы продаем НЕ оборудование, но техническое решение и эффект. Потому большинство проектов индивидуальные и требуют время для изучения ситуации у клиента. Это увеличивает время исполнения но гарантирует максимальный индивидуальный эффект.</p>	<p>Please note - we do not sell equipment, but the technical solution and the effect. So, the majority of individual projects and require time to study the situation at the customer. This increases runtime but guarantees maximum individual effect.</p>
<p>Андрей В. Рубан www.afuelsystems.com www.energy-saving-technology.com 5183898@ukr.net</p> <p>cell phone +380.50.5183898 w.f. +380.472.313396 VIBER / WhatsApp +380.50.5183898</p>	<p>Andrew V. Ruban www.afuelsystems.com www.energy-saving-technology.com 5183898@ukr.net</p> <p>cell phone +380.50.5183898 w.f. +380.472.313396 VIBER / WhatsApp +380.50.5183898</p>